

Mögliche Selektionskriterien für Pflegekunden:

Alter:

Kunden ab 40 Jahren sind eher an Pflegeversicherungen interessiert als jüngere Kunden.

Bestehender Versicherungsschutz:

Je nachdem, welche Versicherungen Kunden schon abgeschlossen haben, ergänzt eine private Pflegeversicherung den Schutz optimal.

Gesundheitszustand:

Kunden, die gesund sind, sollten sich mit diesem guten Gesundheitszustand ihren Pflegeschutz sichern. Doch auch mit Vorerkrankungen ist eine Absicherung möglich. Die Annahmehquoten der IDEAL sind überdurchschnittlich hoch.

Familienstand:

Kunden, die alleinstehend oder verwitwet sind, haben einen höheren Bedarf, eine private Pflegeversicherung abzuschließen.

Aber auch die finanzielle Absicherung der eigenen Familie bzw. die Unterstützung der Angehörigen im Pflegefall ist ein häufiger Absicherungsgrund.

Einkommen:

Kunden mit einem hohen Einkommen können sich eher eine private Pflegeversicherung leisten als Kunden mit einem niedrigen Einkommen.

Doch auch Kunden mit kleinem Budget bieten Sie mit den Produkten der IDEAL eine passende Lösung. Es ist auch denkbar, nicht die gesamten Pflegekosten abzusichern. Auch so verringert sich bereits die finanzielle Belastung im Pflegefall.

Beruf:

Kunden mit einem körperlich oder geistig anstrengenden Beruf haben ein höheres Risiko, pflegebedürftig zu werden, als Kunden mit einem weniger belastenden Beruf.